

小岸

资深（10年以上）

杭州 | 13800000000 | xiaoan@example.com

意向岗位：销售经理 · 意向城市：杭州、上海 · 性质：全职 · 工作经验：资深（10年以上）

自我评价

愿意倾听并准确理解客户需求，能够清楚说明方案价值和后续安排。做事有计划，重视承诺与协作，持续复盘沟通和跟进方法。

期望在销售经理方向持续积累经验，认真完成有价值的工作。

工作经历

知行机构（示例） 2013.07 - 至今

销售经理

了解客户需求，整理解决方案与沟通记录，持续跟进关键节点。

完善跟进记录和交接流程，帮助团队及时处理客户反馈。

项目经历

客户需求协同管理（示例） 2025.03 - 2025.10

项目负责人

项目成果：完善跟进记录和交接流程，帮助团队及时处理客户反馈。

个人贡献：负责资料整理、任务推进与成果核对，及时跟进反馈。

了解客户需求，整理解决方案与沟通记录，持续跟进关键节点。

教育经历

岸城大学（示例） 2009.09 - 2013.06

工商管理 · 本科

完成专业课程与实践课题，注重把课堂知识用于分析和解决问题。

技能

客户沟通（熟练）：围绕销售经理任务开展实践

需求梳理（了解）：在项目协作中持续应用

跟进管理（了解）：在项目协作中持续应用

奖项荣誉

校级优秀实践项目（示例） 2012.11

校级

语言能力

英语 · CET-6 · 520